

SILABUS TRAINING

“FORENSIC INTERVIEWING FOR FRAUD EXAMINERS: GETTING THE TRUTH FROM DIFFICULT WITNESSES”

Hari/Tanggal : Rabu-Kamis, 18-19 Februari 2026

Durasi & Waktu : 2 Hari, 08.30-16.00 WIB

Lokasi : Hotel Ambhara, Jakarta (Tentative)

LATAR BELAKANG

Dalam investigasi kecurangan (fraud), bukti dokumen dan audit seringkali hanya menceritakan apa yang terjadi, tetapi saksi dan tersangka adalah kunci untuk memahami bagaimana dan mengapa hal itu terjadi. Namun, mendapatkan pengakuan atau informasi jujur dari individu yang terlibat bukanlah perkara mudah. Sering kali, penyelidik dihadapkan pada penolakan, kebohongan terstruktur, atau saksi yang tidak kooperatif.

Pelatihan ini membekali para Fraud Examiner dengan teknik interogasi forensik berbasis psikologi yang canggih. Fokus utama pelatihan bukan pada intimidasi, melainkan pada pembangunan rapport, analisis perilaku verbal dan non-verbal, serta penggunaan taktik bertanya yang mampu meruntuhkan hambatan psikologis subjek. Dengan teknik yang tepat, pemeriksa dapat membedakan kebenaran dari tipu daya secara akurat dan akuntabel secara hukum.

TUJUAN

1. Menguasai Psikologi Komunikasi
2. Analisis Kebohongan
3. Teknik Bertanya Forensik
4. Menangani Subjek Sulit
5. Legalitas & Etika

MATERI

1. Dasar Wawancara Forensik vs Interogasi
 - Perbedaan tujuan wawancara saksi dan interogasi tersangka.
 - Membangun Baseline (pola perilaku normal subjek).

- Etika dan aspek hukum dalam wawancara investigatif.
2. Membaca Indikator Ketidakjujuran
 - Mikrospreasi dan bahasa tubuh yang menandakan stres atau penipuan.
 - Verbal Clues: Analisis pola kalimat, pengulangan, dan penghindaran jawaban langsung.
 - Mitos vs Fakta dalam deteksi kebohongan (Mengapa "kontak mata" bisa menipu).
 3. Teknik Membangun Rapport dengan Subjek Sulit
 - Teknik Mirroring dan empati strategis.
 - Mengubah resistensi menjadi kooperasi.
 - Lingkungan wawancara: Pengaturan ruangan untuk kenyamanan vs kontrol.
 4. Struktur Wawancara – PEACE Model
 - Planning & Preparation: Menyiapkan bukti sebelum bertanya.
 - Engage & Explain: Memulai sesi dengan otoritas dan keterbukaan.
 - Account: Mendapatkan kronologi awal tanpa interupsi.
 5. Teknik Bertanya Strategis & Konfrontasi
 - Penggunaan bukti secara bertahap (Strategic Use of Evidence).
 - Teknik bertanya terbuka (Open-ended) vs pertanyaan menjebak yang legal.
 - Cara menghadapi kontradiksi dalam pernyataan subjek.
 6. Menutup Sesi dan Dokumentasi
 - Teknik mendapatkan pernyataan tertulis atau pengakuan (Admission).
 - Closure: Mengakhiri wawancara tanpa memutus hubungan untuk kebutuhan di masa depan.
 - Simulasi Roleplay: Menghadapi tersangka yang manipulatif.

PESERTA

1. Internal Auditor / SPI.
2. Fraud Investigators & Forensic Accountants.
3. Compliance & Legal Officers.
4. HR Manager (Terutama untuk kasus disipliner berat).
5. Security & Risk Management Professionals.

INVESTASI

- Investasi Normal : Rp. 6.000.000,- Per Peserta
- Investasi Grup : Diskon 10% dari Investasi Normal Per Peserta untuk pendaftaran minimal 5 peserta
- Fasilitas yang di dapat : Sertifikat Cetak, Modul (hardcopy/cetak dan softcopy via email),

Training KIT, Souvenir (T-shirt/Jaket/Tumbler - menyesuaikan stok),
Meeting Room dan Fasilitasnya, Konsumsi selama training (2x Rehat
Kopi, 1x Makan Siang), PPh

Non Fasilitas : Transportasi dan Akomodasi Peserta, PPN

INFORMASI LEBIH LANJUT, PENDAFTARAN & INHOUSE TRAINING

The Infinity Academy | PT Infinity Berkah Indonesia

Email: marketing@infinityacademy.co.id

Website : www.infinityacademy.co.id;

Marketing

Ratna Samiah (Public dan Inhouse Training)

No Hp: 0811-9878785

Email: ratna.infinityacademy@gmail.com

Vina Firmalia (Inhouse Training)

No Hp: 0812-1849 9009

Email: vinafirmalia.infinityacademy@gmail.com